

The background image is a blurred photograph of a park or outdoor area. In the foreground, the wheels and frames of several bicycles are visible, parked on a gravel path. In the background, four people are standing and talking, their figures out of focus. The sky is a pale, clear blue, suggesting a bright day. The overall tone is calm and community-oriented.

Prisdialogen Samrådsmöte 1

Vänersborg
24:e maj

Välkomna till Prisdialogen 2024



Kurosh Beradari
kurosh.beradari@vattenfall.com
Marknadschef



Lina Aglén
lina.aglen@vattenfall.com
Prisansvarig



Daniel Pogosjan
daniel.pogosjan@vattenfall.com
Försäljningschef



Henrik Aleryd
Henrik.aleryd@vattenfall.com
Anläggningschef

Dagens agenda

- **Aktuellt på din ort**
- **Introduktion Prisdialogen**
- **Årets samrådsprocess inom Prisdialogen**
Förändringar baserat på feedback från er kunder i fjol
- **Vad händer kring fjärrvärmen?**
Resultat från myndighetsrapporter
- **Uppdatering kring marknadsförutsättningar**
- **Vår prispolicy och hur vi räknar på priset**
- **Diskussion om kalkylförutsättningar**
- **Frågor och diskussion**

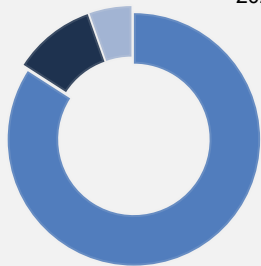




Aktuellt på din ort

Bränslemix

2023



Fossil olja 0%
Biobränsle 10,5%
Återvunnen
överskottsvärme 84,1%
Övrigt 5,4 %

Vänersborg



Byggnation pågår
av pelletseldad
anläggning vid
Önafors



A photograph of two children sitting at a dark wooden table in a bright, modern room with large windows. The child on the left, a girl with long red hair and freckles, is wearing a green and white striped shirt and denim overalls. She is looking directly at the camera. The child on the right, a girl with brown hair and glasses, is wearing a blue shirt and is focused on drawing on a large sheet of paper with a blue marker. Several other colored markers are scattered on the table. In the background, a green toy car is visible on the floor near a doorway leading outside. The title 'Årets Prisdialog' is overlaid in large white text across the middle of the image.

Årets Prisdialog

Vad är Prisdialogen?

Lokal dialog och central prövning

Initierat av Riksbyggen, SABO och Energiföretagen (även Fastighetsägarna och HSB ordinarie medlemmar)



LOKAL
PRSDIALOG



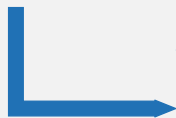
KANSLIET
GRANSKAR



STYRELSEN
BESLUTAR



BEVILJAT /FÖRLÄNGT
MEDLEMSKAP



Intromöte

- Presentation
- Förutsättningar och förväntningar

Samrådsmöte

- Kommande prisjustering samt prognos för år 2 & 3
- Klargörande prispolicy
- Öppen dialog

Dokumentation

- Protokoll från avslutande samrådsmöte
- Prisändringsmodell

Återkoppling från er kunder från fjolåret

Fler möten
vore bra

Viktigt att
det är en
dialog

Det kommer
bli tufft för
alla

Svårt att
sätta sig in
som kund

Svårt att
kommentera på
pris om man får se
det först i sittande
möte

Vore bra med
förberedande
material innan
mötet

Sprid ut
ökningen över
flera år

Önskar mer
transparens kring
Vattenfalls
kostnader

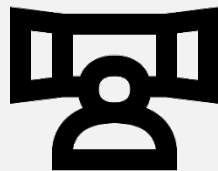
Vill diskutera
antaganden och
ingångsparametrar
i kalkylen

Tre samrådsmöten planerade under året



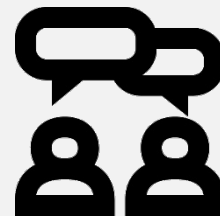
Samrådsmöte 1

Lokalt under maj – går igenom förutsättningar för prisjusteringen och diskuterar kalkylförutsättningar



Samrådsmöte 2

Digitalt i slutet av augusti – presenterar påverkande förutsättningar och nivå på justering inför 2025



Samrådsmöte 3

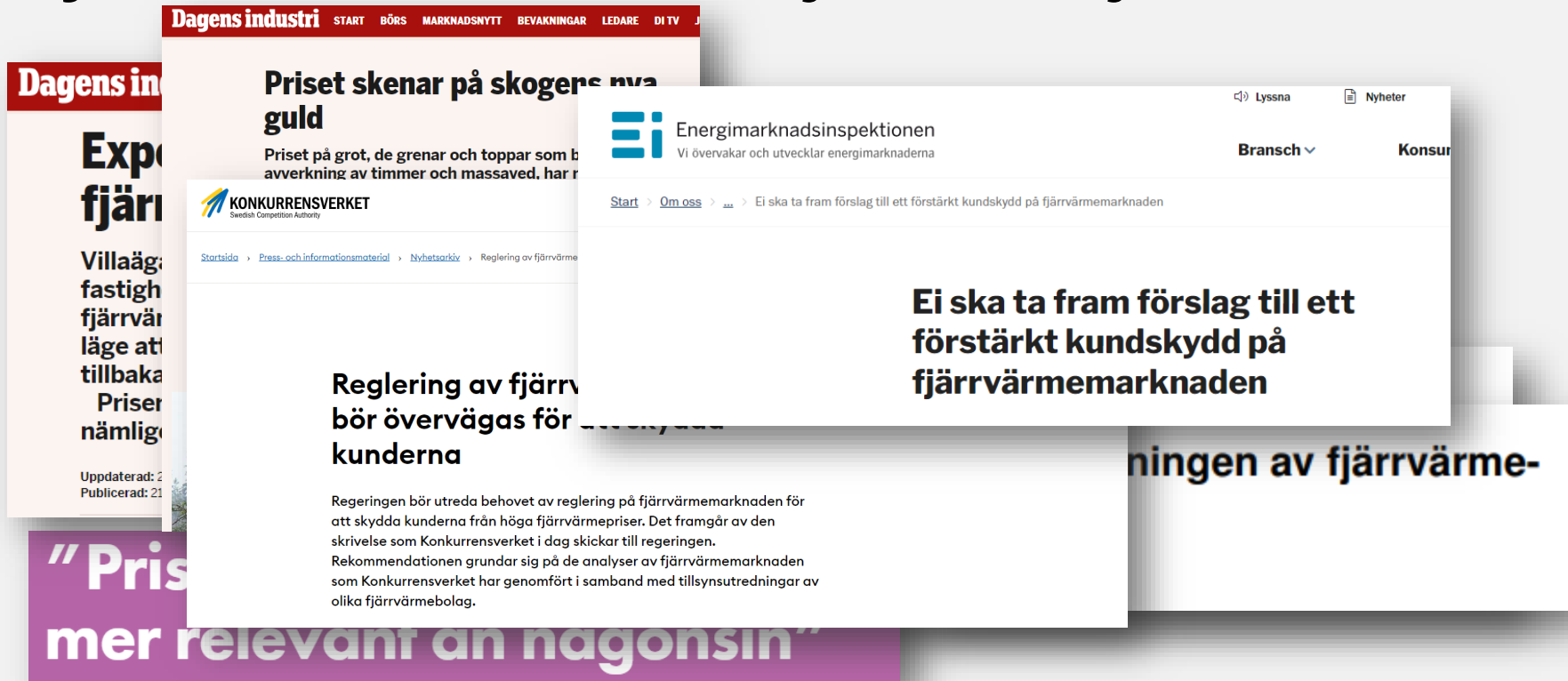
Lokalt i början av september – fokus på frågor och gemensam diskussion

A man and a woman are walking away from the camera down a modern hallway with dark grey walls and doors. The man is on the left, wearing a dark jacket with a grey hood, and the woman is on the right, wearing a dark puffy jacket and looking back over her shoulder at the camera. The text "Vad händer kring fjärrvärmén?" is overlaid in the center.

Vad händer kring fjärrvärmén?

Vad händer kring fjärrvärmen?

Mycket skrivs i media om fjärrvärme just nu



Vad händer kring fjärrvärmen

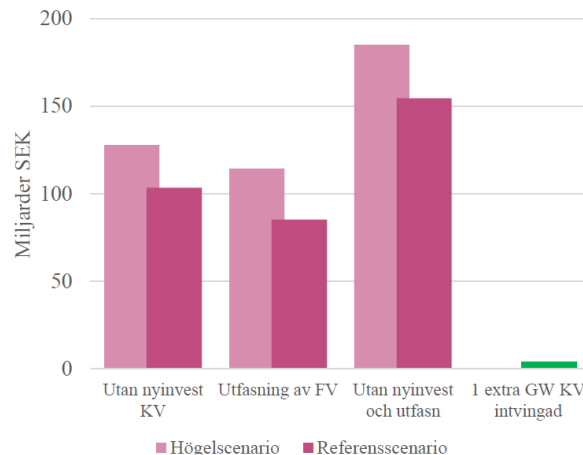
Rapporter från Energimyndigheten och Energimarknadsinspektionen har genomlyst fjärrvärmen och dess kunders förutsättningar



Kraft- och fjärrvärmerna är otroligt viktiga för svenska energisystemet och utgör en enorm samhällsekonomisk besparing

- Fjärr- och kraftvärme är enormt viktiga i det svenska energisystemet
- Att behålla fjärr- och kraftvärme besparar mellan 80-190 miljarder SEK i samhällsinvesteringar
- Årligen används ca 55 TWh Fjärrvärme
- Sveriges kärnkraftsflotta producerar årligen ca 50 TWh el

Figur 11 Merkostnad, det vill säga ökning i systemkostnad (diskonterat nuvärde), till följd av utfasningar i kraftvärmekapacitet respektive fjärrvärmenät för referens- och högelscenarierna.



Resultat av *Fjärr- och Kraftvärmestrategin*

Fjärr- och kraftvärmen levererar många samhällsnyttor som inte betalas för idag



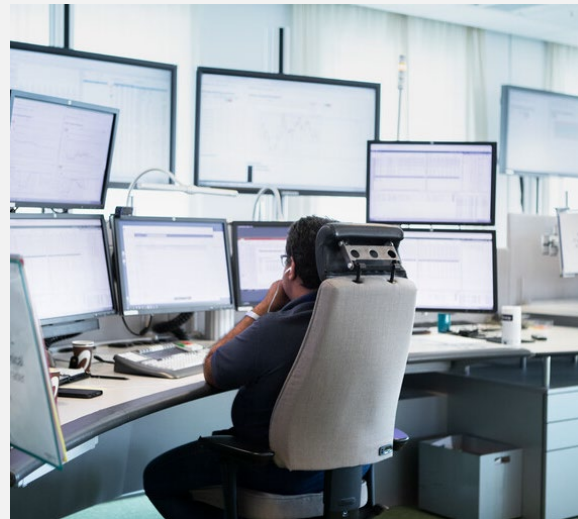
Avlastning för elnätet

Lokal elproduktion och värmelast avlastar elnätet



Reservkraft

Med viktig lokal redundansförmåga



Balans och flexibilitet

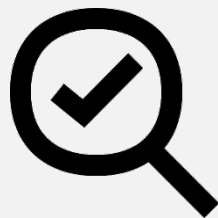
Tjänster viktiga för elnätets vanliga funktion

Priser på rimliga och konkurrenskraftiga nivåer, men förhandlingsförfarandet kan förtydligas



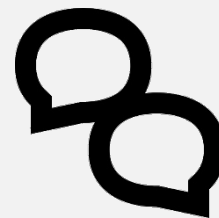
Lägre pris i Sverige än i grannländer

Lägre pris i Sverige än Danmark
och Estland, jämförbara nivåer
med Finland



Viktigt med transparens

Viktigt med transparens i
prissättning och prismodell för att
ge kunder förståelse



Oklarhet kring förhandlingar

Förhandlingsförfarandet som
definierat i Fjärrvärmelagen
rekommenderas att ses över

El ser ingen anledning till att förordna reglering

Fjärrvärmens
kostnad skulle
behöva stiga kraftigt
och permanent
jämfört med
alternativen för att
ett byte skulle löna
sig

”Svårt att hävda att
det genomsnittliga
fjärrvärmebolaget
skulle ha
överavkastning”

Ökad reglering
troligen till
kundernas nackdel
med avseende på
pris

Fjärrvärmens mervärden

En tillförlitlig, bekväm och cirkulär lösning



En stabil leverans

Kontinuerlig värmeförsörjning
producerad lokalt



En bekväm lösning

Utrymmeseffektiv värmeförsörjning
med hög kapacitet



En cirkulär lösning

Möjliggörare i det nya
energilandskapet med låga utsläpp

A blurred globe on a stand in a room with wooden floors and white doors.

Marknads- och kalkylförutsättningar

Räntetoppen nådd och ytterligare väntad sänkning till hösten

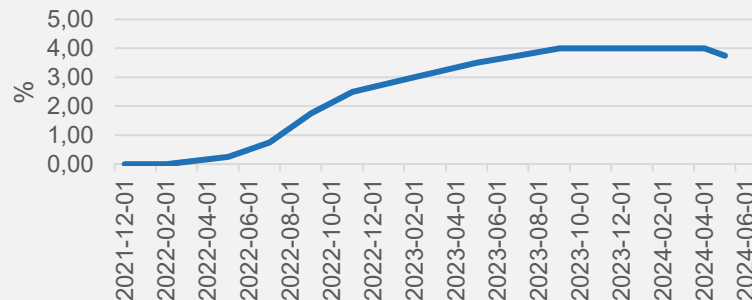
- Årstakt för KPI under 2023 låg på 8.5%
- Konjunkturinstitutet prognosticerar att inflationen fortsätter nedåt under 2024
- Många prognosinstitut tror att inflation- och räntetoppen är nådd, Riksbanken avvaktar ytterligare sänkning till hösten

KPIF utfall och prognos (Konjunkturinstitutet)

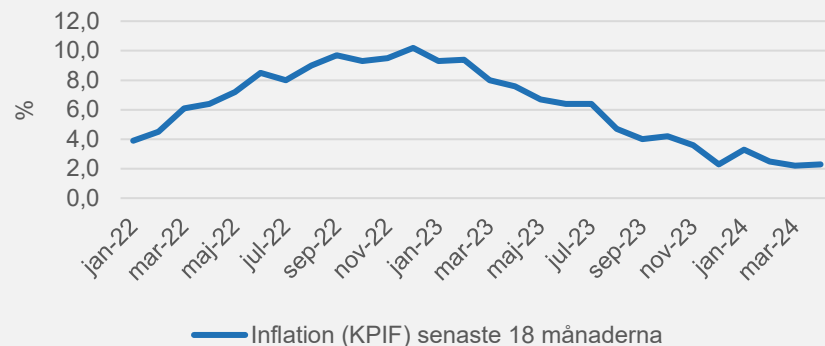
Maj-24 prognos	2021	2022	2023	2024	2025	2026
KPIF	2.4%	7.7%	6.0%	1.9%	1.5%	2.0%
KPI*	3.9%	12.3%	8.5%	3.4%	0.3%	1.8%

*Prognos för KPI visas enligt årsmedeltal, utfall visar skillnad december-december

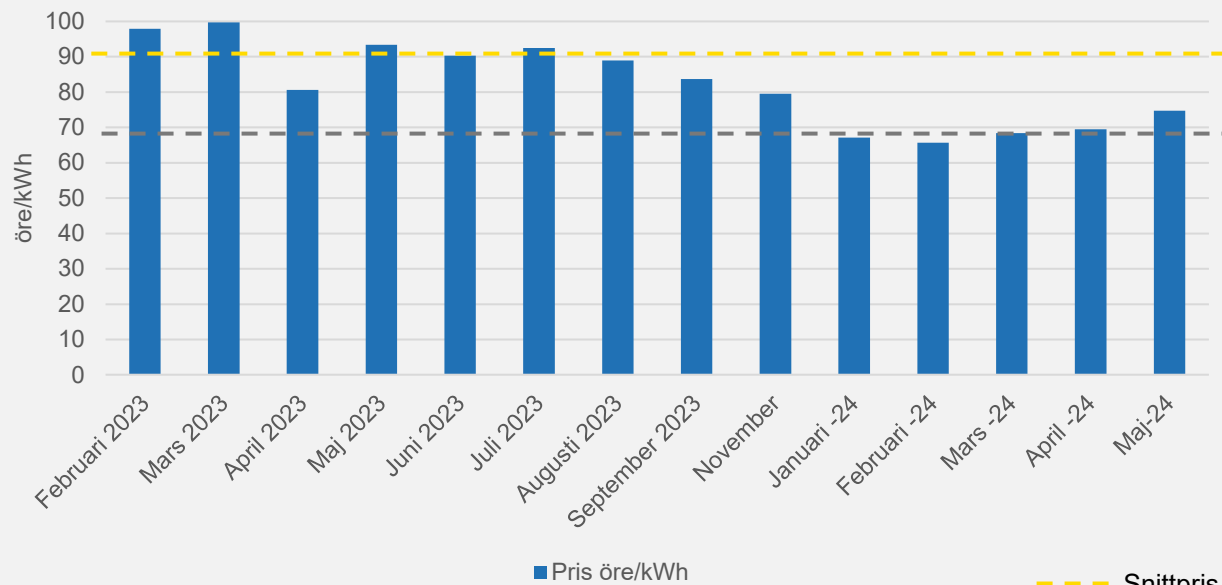
Utveckling reporänta 2022-2024



Inflationsutveckling (KPIF, SCB) jan 2022 – feb 2024



Priset för fast pris femårsavtal har legat mellan 65-75 öre/kWh hittills under 2024



- Höjda elnätsavgifter jämfört med 2023
- Elskatten höjdes med 3,6 öre/kWh januari 2024

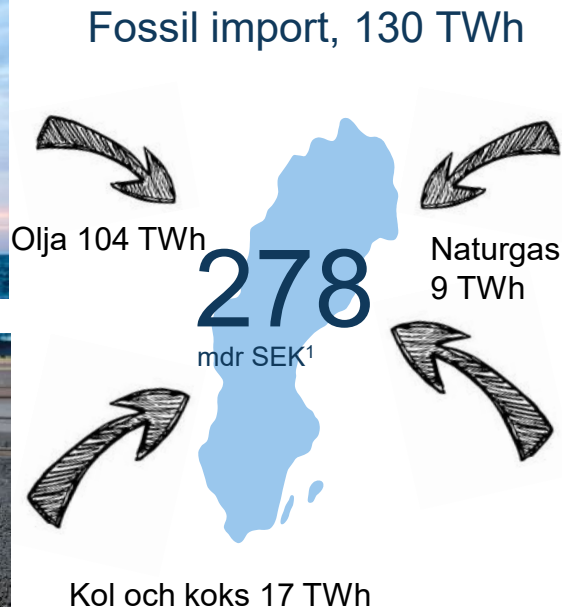
--- Snittpris under 2023 – 90.9 öre/kWh
--- Snittpris under 2024 ytd – 69.1 öre/kWh

Elnätsökningar under denna reglerperiod troligen högre än tidigare

- Vattenfall Eldistribution AB's samlade intäktsram för reglerperioden 2024-2027 är 80% högre än föregående reglerperiod
- Elnätsavgifterna höjdes med ca 12% mellan januari 2023 till januari 2024
- Skulle hela intäktsramen nyttjas finns utrymme för ökning av elnätsavgiften med ca 17% årligen 2025-2027



Vad är värdet för Sverige av att lämna den fossil eran, och avveckla en import av kol, olja och gas?



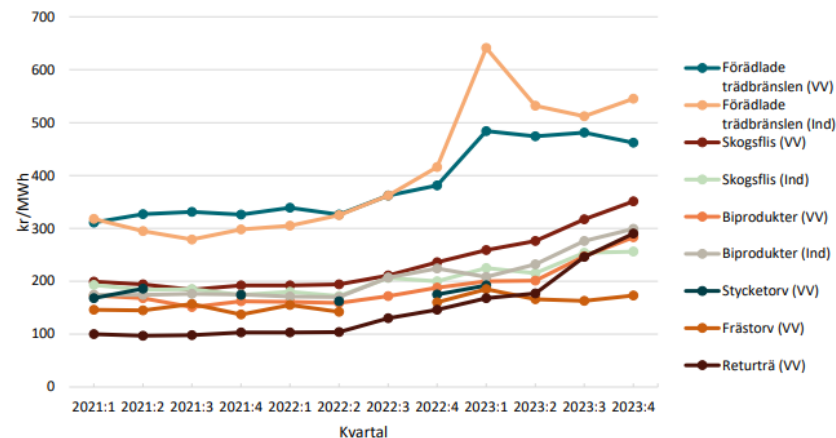
Läget på biobränslemarknaderna

Fortsatt utmanande situation på biobränslemarknaderna

Flis

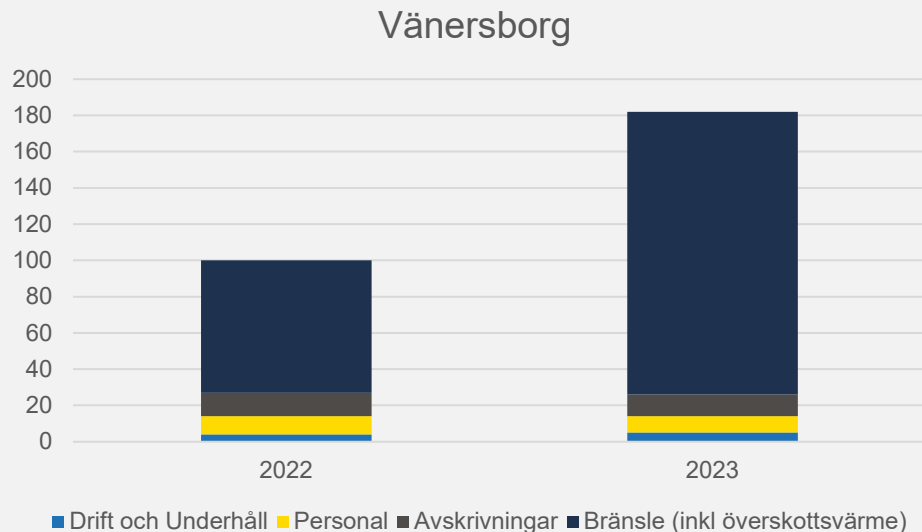


Trädbränsle-, torv- och avfallspriser



Källa: Läget på energimarknaderna Biodrivmedel, biogas och fasta biobränslen (Energimyndigheten), maj 2024

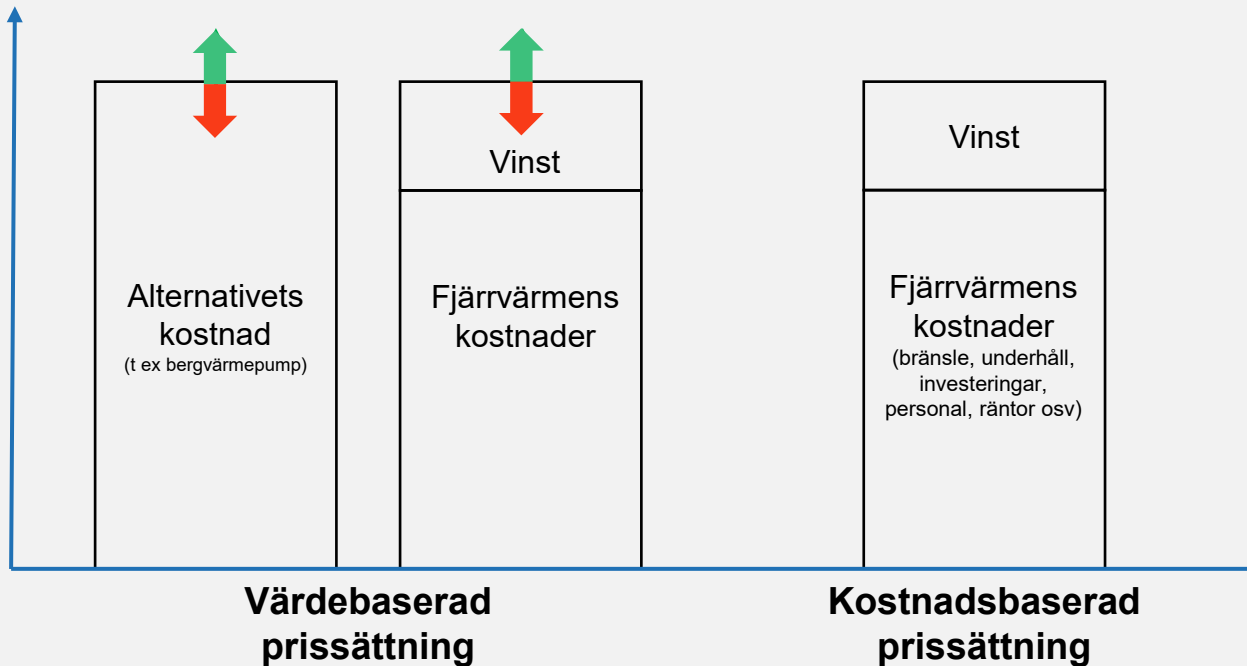
Kostnaderna ökade med 83% 2022 till 2023, där bränslekostnaden stod för hela ökningen



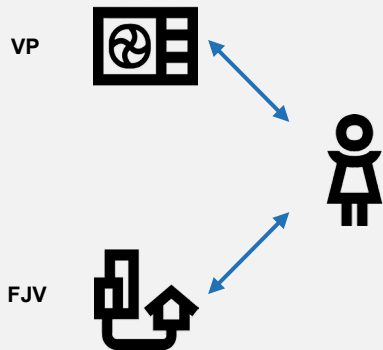
Två olika sätt att sätta pris

Vattenfall använder värdebaserad (även kallad alternativprissättning)

Prisnivå



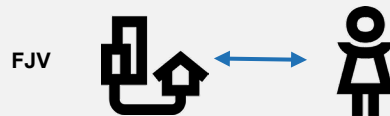
Hur påverkar alternativen befintliga kunder?



Nyanslutning

- Kund kan välja uppvärmningsform
- Fri konkurrens råder

Fjärrvärmepriset sätts i konkurrens
mot andra alternativ



Befintlig kund

- Redan ansluten (kostnader för att byta)
- Fjärrvärmens har dominerande ställning

... vilket kommer befintliga kunder till godo



Vår Prispolicy – avvägning mellan primärt två kriterier



Konkurrenskraft

Priset på fjärrvärme skall vara konkurrenskraftigt mot andra uppvärmningsalternativ och skall dessutom beakta de mervärden som finns; bekvämt, säkert och hållbart.

Priset skall således vara värdebaserat och spegla produktens värde för våra kunder.



Långsiktighet

Syftet med denna princip är att erbjuda en förutsägbarhet i prissättningen utan kraftiga svängningar.

Detta innebär i praktiken att fjärrvärmepriset ett enskilt år kan avvika något uppåt eller nedåt jämfört med alternativen men över tid skall alltid fjärrvärmepriset vara konkurrenskraftigt.



Hur bedöms konkurrenskraft?

En årlig konkurrensberäkning utförs och innefattar;

- Livscykelkostnaden under 25 år för fjärrvärme kontra bergvärme (med elspets)
- En nuvärdesberäkning för kunder i tre olika storlekssegment:
 - Villa om 20 MWh/år
 - Flerbostadshus om 193 MWh/år (Nils Holgersson-hus)
 - En större kommersiell lokal om 1 000 MWh/år
- Två olika kalkylräntor – 5% respektive 8%, valda för att spegla olika kunders verklighet

Vid en bedömning av fjärrvärmens konkurrenskraft beaktas också de mervärden som finns, enkelt – säkert – hållbart.



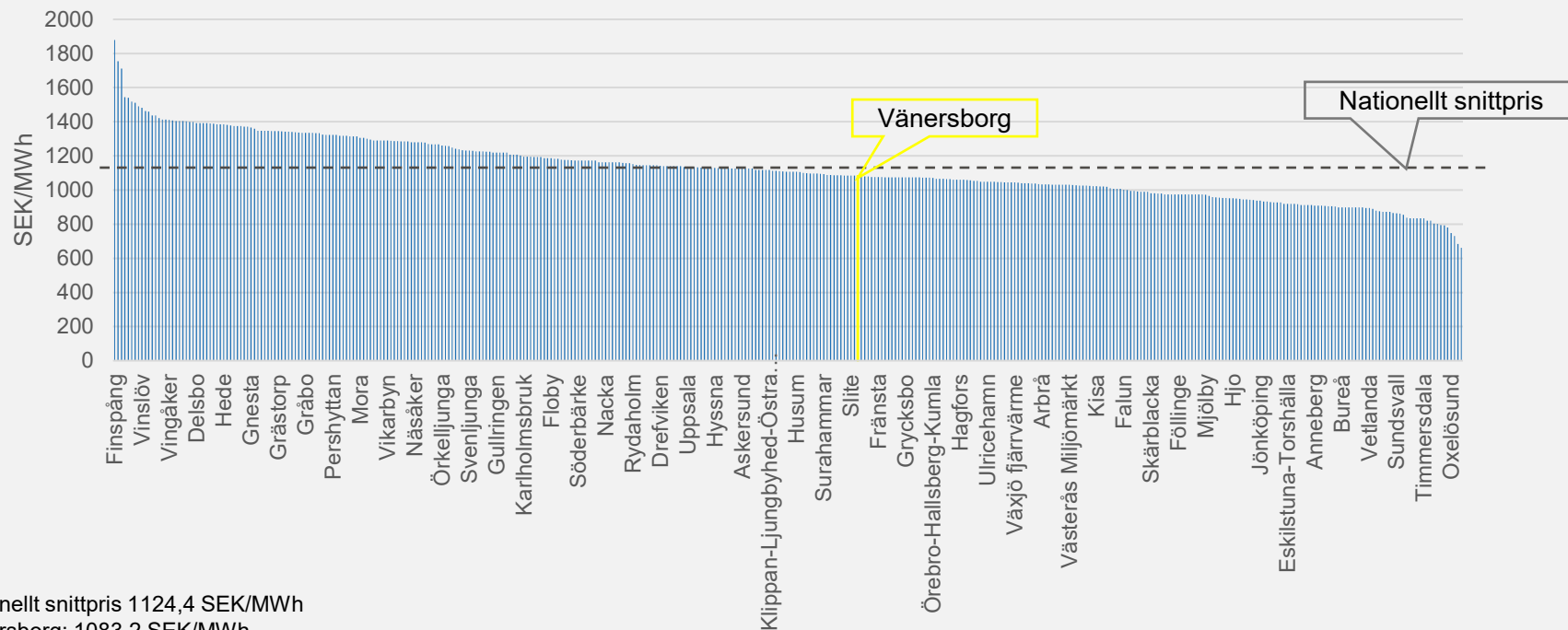
Prisbana – företagskunder och privatkunder

Ort	2024	2025	2026	Horisont
Företagskunder Vänersborg	17.0%	5.0-10.0%	3.0-8.0%	2.0-3.0%
Privatkunder Vänersborg	13.00%	5.0-10.0%	3.0-5.0%	2.0-3.0%

Prisprognosen för kommande år är osäker

Vänersborg fortsatt under nationella prissnittet

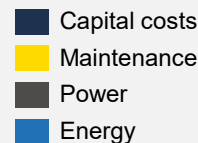
2024



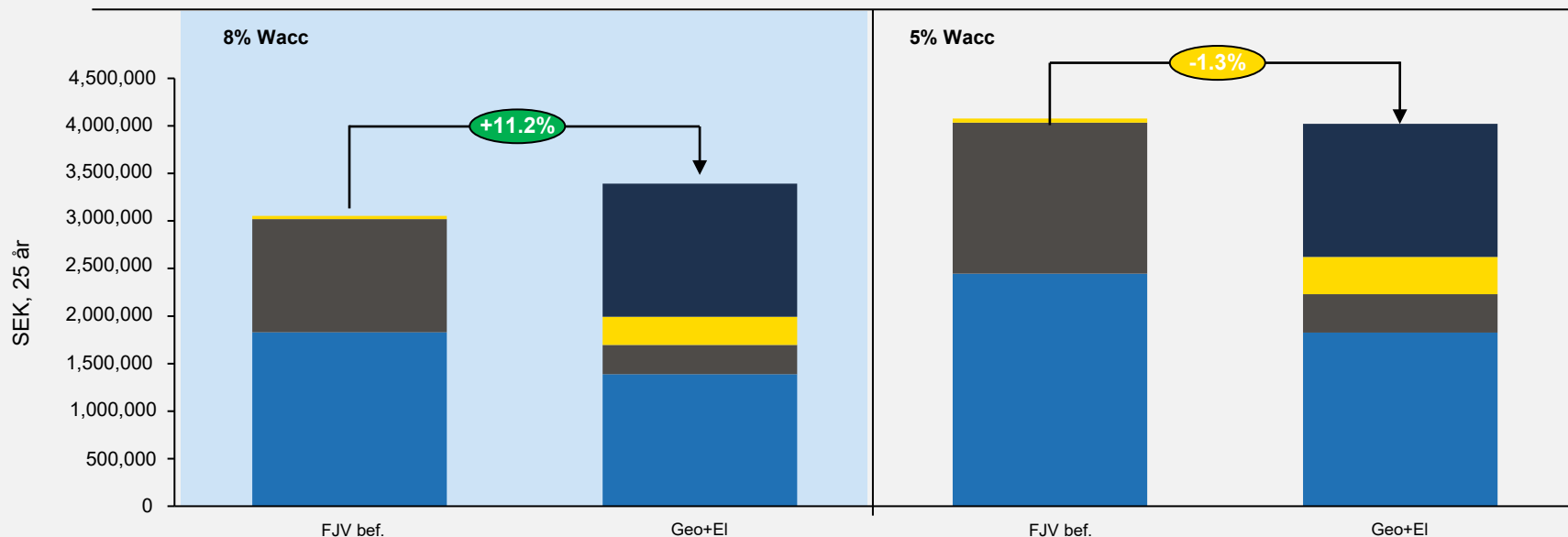
Nationellt snittpris 1124,4 SEK/MWh

Vänersborg: 1083,2 SEK/MWh

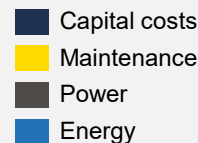
Fjärrvärmes är fortsatt konkurrenskraftig även efter prisjustering



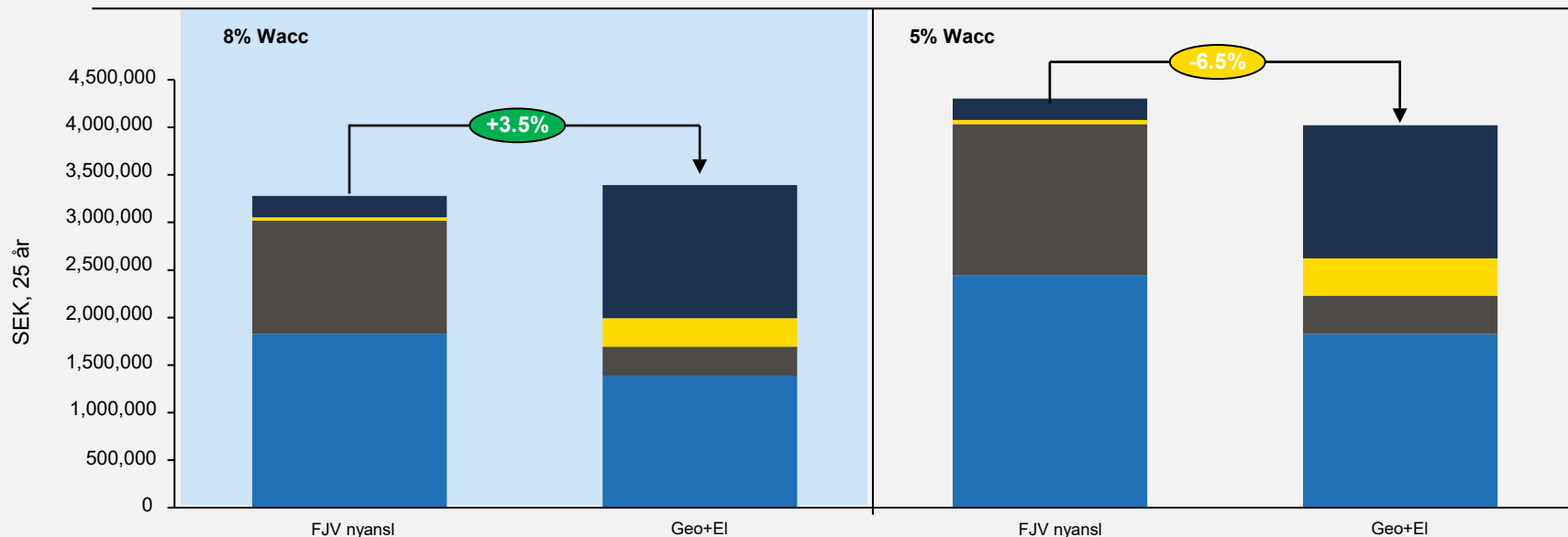
Livscykelkostnad, Vänersborg, Nils Holgersson hus, 193 MWh/år, 67 kW



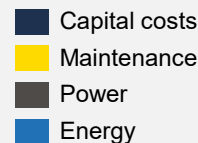
Fjärrvärmes är fortsatt konkurrenskraftig även efter prisjustering



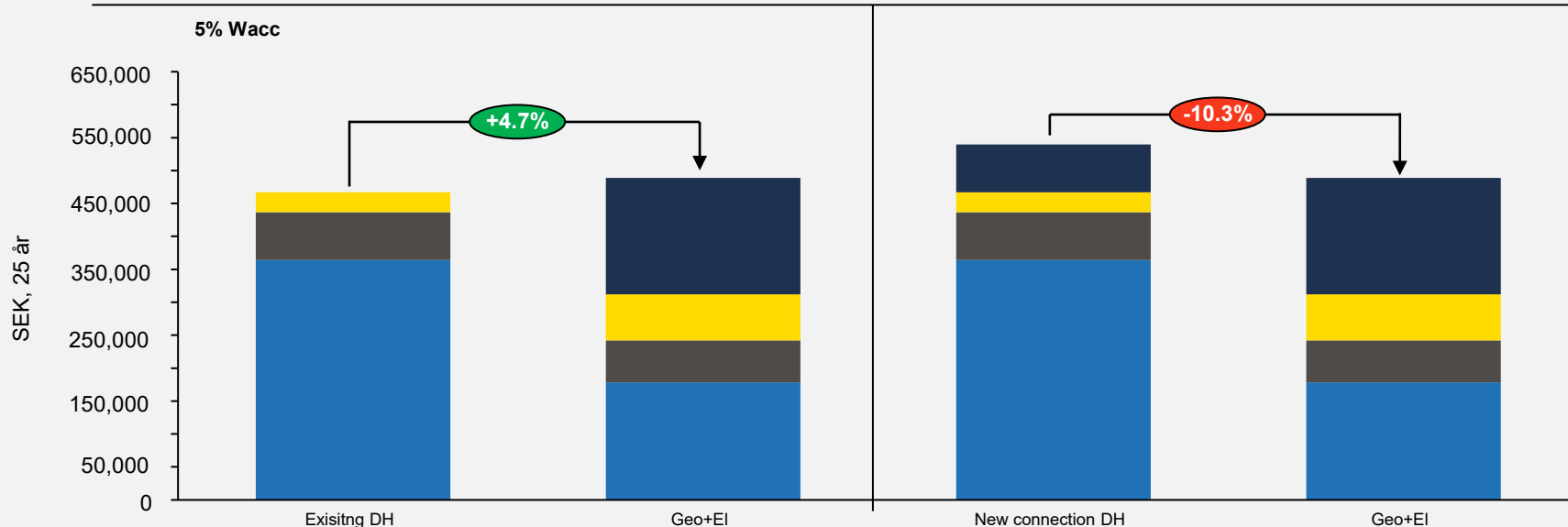
Livscykelkostnad, Vänersborg, Nils Holgersson hus, 193 MWh/år, 67 kW



Fjärrvärmens fortsatt konkurrenskraftig för befintliga villakunder



Livscykelkostnad, Vänersborg, Villa, 20 MWh/år, 6 kW

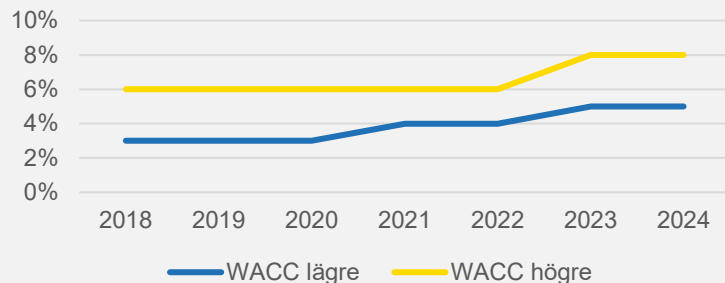


Uppdaterade kalkylförutsättningar

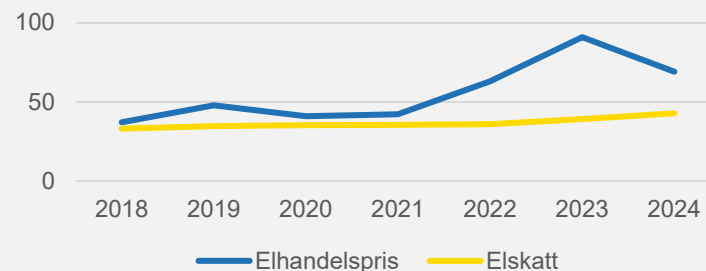
Parameter	2024	2023
Inflation	Enligt Konjunkturinstitutet (KI)	Enligt Konjunkturinstitutet (KI)
WACC	5% och 8% för B2B, 5% för B2C	5% och 8% för B2B, 5% för B2C
Elhandelspris	Fast 5 årsavtal från Vattenfall, 69.1 öre/kWh , därefter inflation	Fast 5 årsavtal från Vattenfall, 90.9 öre/kWh , därefter inflation (2%)
Elskatt	42.8 öre/kWh , därefter inflation enligt KI	39.2 öre/kWh , därefter inflation enligt KI
El-cert	Uppdaterad kvotkurva och pris enligt SKM	Uppdaterad kvotkurva och pris enligt SKM
Elnätskostnad	Räknad enligt prislista från 1:a januari 2024, årlig höjning med 12% åren 2025-2027 därefter höjning med 2% årligen. (Enbart prognos av VF värme, ingen information från VF Eldistribution AB).	Räknad enligt prislista från 1:a juli 2023. 2024 och efter enligt höjning med 2% enligt rekommendation från Energimarknadsinspektionen. (Enbart prognos av VF värme, ingen information från VF Eldistribution AB).
Livslängd	25 år, tillkommande reinvestering på 100 kSEK (Stor lokal), 50 kSEK (flerbostadshus), 20 kSEK (villa) som försäkring under livslängden för Geo+EI	25 år, tillkommande reinvestering på 100 kSEK (Stor lokal), 50 kSEK (flerbostadshus), 20 kSEK (villa) som försäkring under livslängden för Geo+EI
Investeringskostnad	22 600 kr/kW	22 600 kr/kW
COP	3.2	3.2
Effekttäckning	65% för BRF och villa, 70% för större kommersiell lokal	65% för BRF och villa, 70% för större kommersiell lokal
Drift och underhåll	1.5% av investeringskostnaden per år för Geo+EI, 1% för FJV	1.5% av investeringskostnaden per år för Geo+EI, 1% för FJV

Utveckling av antaganden 2018-2024

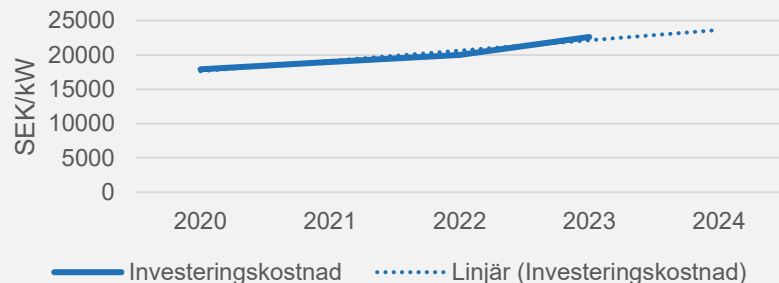
Utveckling - WACC



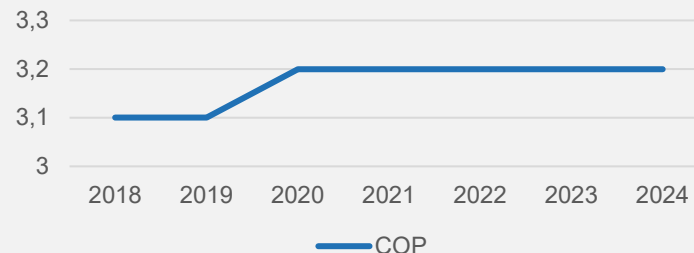
Utveckling - elhandelspris och elskatt



Utveckling - investeringskostnad



Utveckling - COP





Diskussion om kalkylförutsättningar

Inspel från kunder



Frågor och diskussion

Nästa steg i prisprocessen

Samrådsmöten i augusti och september

Lokalt Samrådsmöte 3

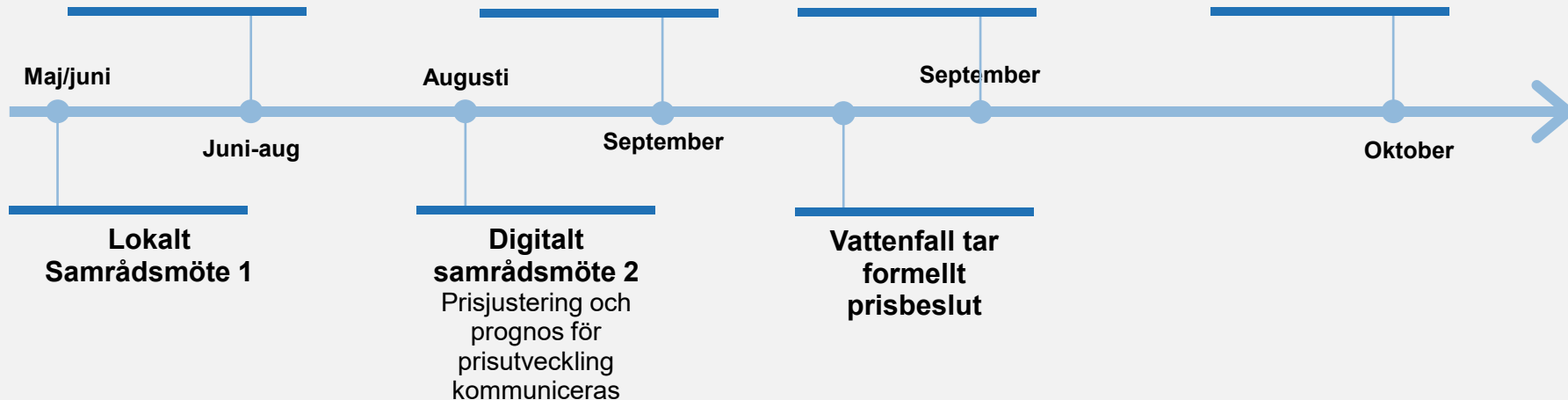
Prisjustering och
prognos för
prisutveckling
diskuteras

Ansökan om medlemskap Prisdialogen

Senast 13:e september

Utskick av prisbrev

Formell kommunikation
innan 1:a november



OBS Delta i Samrådsmöte 2 för att delta i Samrådsmöte 3!

A group of four people and a dog are sitting on a hill at dusk, looking out over a city. The scene is captured in a cinematic style with soft, warm lighting. The people are dressed in casual, outdoor clothing. A dog is sitting on the left, and a bicycle is partially visible on the right. The text "Kom in i värmen" is overlaid in the center.

Kom in i värmen

A wide-angle photograph of a lush green field filled with tall grass and various wildflowers, including pink and blue blossoms. In the background, a line of trees is visible against a clear, light blue sky. The text "Extra material" is overlaid in the center of the image.

Extra material

Undersökningar alternativa kalkylförutsättningar

Värmepump med högre nivå av
effekttäckning och högre COP

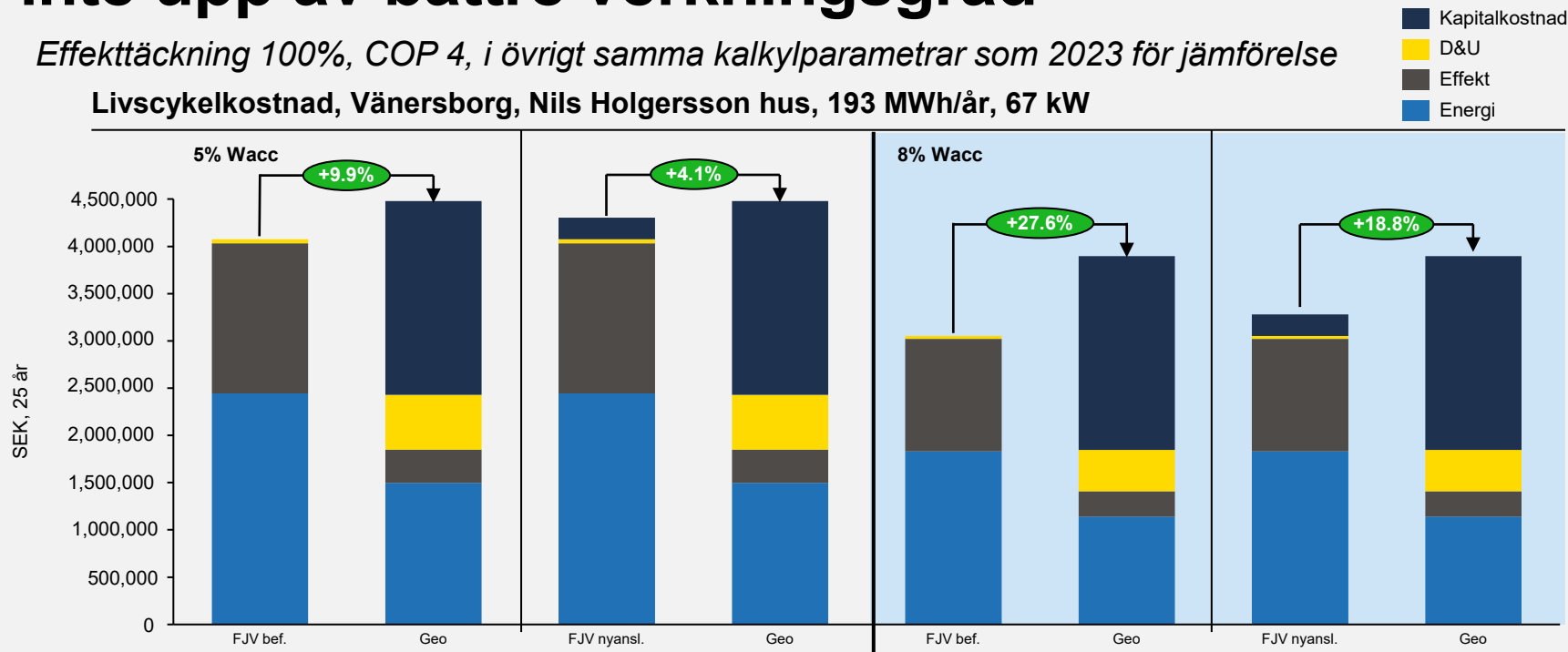
Värmepump med högre installerad effekttäckning för att uppnå högre COP

- Genom att investera i ytterligare värmepumpskapacitet uppnås en högre grad effekttäckning
- Med högre effekttäckning finns bättre förutsättningar för högre verkningsgrad från bergvärmepumpen
- Intervjuer med värmepumpsförsäljare säger att detta varit det mest sålda värmepumpsalternativet senaste åren
- De lägre elkostnaderna associerade med högre COP väger inte upp för de högre investeringskostnader som krävs för att nå en högre grad av effekttäckning med dagens elprisnivåer
- Hur ser ni kunder på detta alternativ?

Högre investeringskostnad vägs inte upp av bättre verkningsgrad

Effekttäckning 100%, COP 4, i övrigt samma kalkylparametrar som 2023 för jämförelse

Livscykelkostnad, Vänersborg, Nils Holgersson hus, 193 MWh/år, 67 kW



Undersökningar alternativa kalkylförutsättningar

Värmepump och solceller i kombination

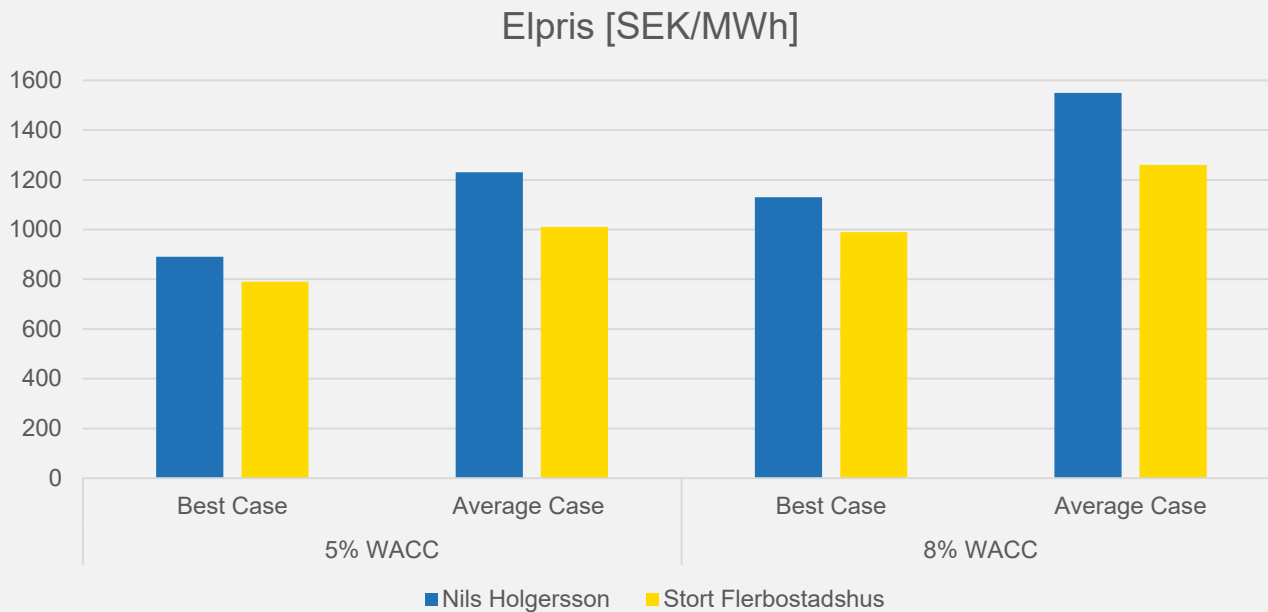
Påverkan på konkurrenskraft genom att undersöka elpris från en egen solcellsanläggning

- Påverkan på konkurrenskraften för elbaserade uppvärmningsalternativ undersökt genom att undersöka elpris från en egen solcellsanläggning
- Använt beräkningsverktyg tillgängligt online från Solcellskollen för att få uppfattning om investeringskostnad och installationskapacitet ¹
- Postnummer valt i Stockholm för att få verktyget att fungera. Stockholm en av de platser med flest soltimmar i Sverige ²
- För att bedöma elpris från solcells anläggningen användes samma metodik som övriga konkurrensberäkningen
- Diskonterad kassaflödesanalys över 25 år
- Kalkylränta på 5% respektive 8%
- Två fastighetsstorlekar
 - Nils Holgerssonhus
 - Medelstort flerfamiljshus

¹ [Ta fram en solcellskalkyl för din BRF - Solcellskollen](#)

² [Solindex - se antal soltimmar i Sverige - Vattenfall](#)

Stor skillnad i elpris över livscykeln beroende på förutsättningar för elproduktion



Även med de mest fördelaktiga antagandena är elpriset från en anläggning ca 800 SEK/MWh över livscykeln

- Output från solcellsanläggningen varierar mycket beroende på förutsättningar
- Investeringskostnaderna kommer variera beroende på förutsättningar såsom höjd, tillgänglighet, takmaterial etc. Analysen tar inte hänsyn till detta i detalj utan har utgått från indikativt offertpris
- Även med de mest fördelaktiga antagandena är elpriset från en anläggning förhållandevis högt över livscykeln jämfört med elpriser våren 2024, men lägre än elprisnivåerna 2023
 - ca 800 SEK/MWh vid 5% kalkylränta
 - ca 1000 SEK/MWh vid 8% kalkylränta

Endast marginell skillnad i konkurrenskraft om man jämför bergvärme med elspets med eller utan solceller

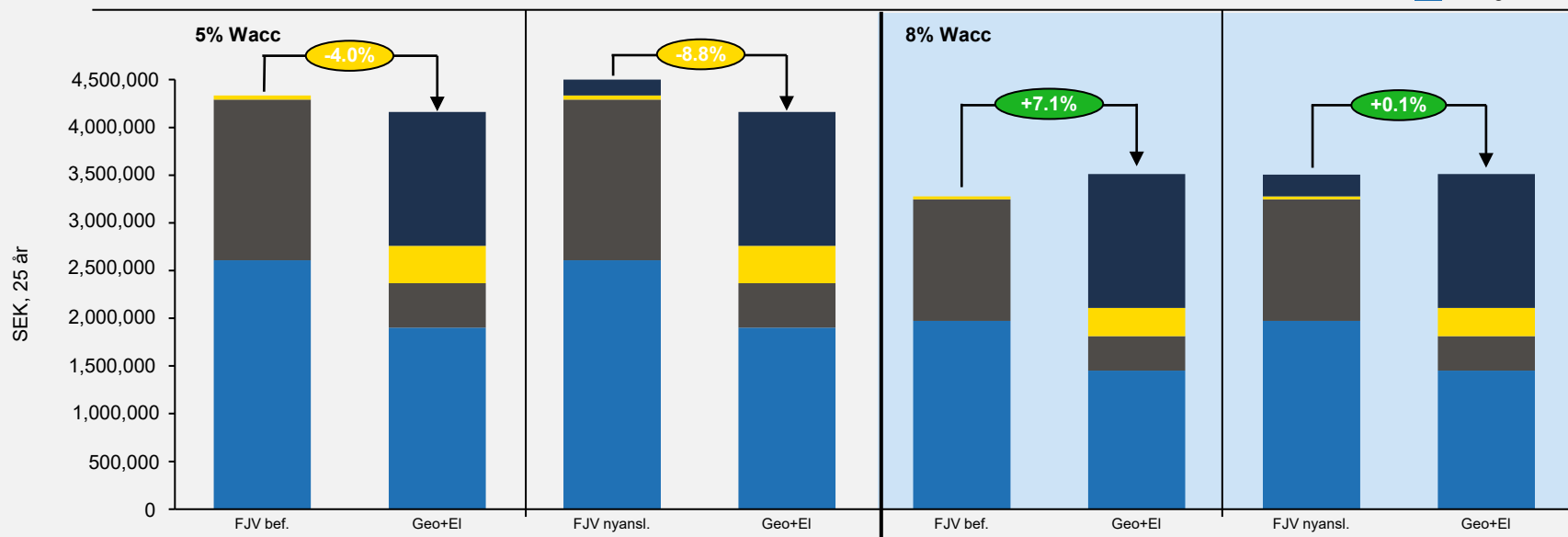
- Huvudparten av förbrukningen och produktionen av solel matchar inte varandra över året
- Ersättningen för såld el är låg pga produktion primärt under sommarmånaderna och därmed lågt spotpris
- Besparingar görs framförallt i elnätsavgiften, både i minskad effektkostnad och i överföringsavgift
- Summerat över en livscykel är skillnaden i livscykelkostnad (och därmed dess konkurrenskraft mot fjärrvärmen) liten om man jämför en bergvärme-anläggning med elspets med eller utan solceller

Marginell skillnad i konkurrenskraft mot fjärrvärmealternativet vid 2023 års elprisnivåer

Värmepump med solceller med medel output

Kapitalkostnad
D&U
Effekt
Energi

Livscykelkostnad, Vänersborg, Nils Holgersson hus, 193 MWh/år, 67 kW



Mötesanteckningar

Vilka frågor och kommentarer kom från deltagande kunder?

Korta anteckningar från mötet

Deltagare: Jan Trotzig (Vänersborgs kommun), Anders Eklund (Restad Gård), Petra (Fastighetsägarna), Caroline Ohlsson (Trenova) Christian Andersson (Vänersborgs kommun)

Lina Aglén (Vattenfall), Kurosh Beradari (Vattenfall), Daniel Pogosjan (Vattenfall, vid protokollet), Jan Lindfors (Vattenfall), Henrik Aleryd (Vattenfall), Christian Holtz (Prisdialogen)

- **Kundfråga:** Vad händer om vi tappar Alloys – kan ni förse kunderna med värme ändå?
- **Kundfråga:** Vad kostar de nya pannorna?
- **Kundkommentar:** Det var svårt att se materialet i ert utskick, kan ni kanske skicka som bilaga?
- **Kundkommentar:** Kan vi köra 2 veckor mellan samrådsmöte 2 och samrådsmöte 3 – vi BRF:er ses inte så ofta?
- **Kundkommentar:** Kan Prisdialogen inte ha sista ansökningsdag senare så att kunderna hinner ses och bearbeta längre än den veckan?
- **Kundkommentar:** Vi kände oss överkörda förra året – ni sätter ju priset, hur kan vi kunder påverka detta?
- **Kundfråga:** Kan det bli mer än 10%?
- **Kundkommentar:** Vi upplever att vi inte kan påverka
- **Kundfråga:** Har ni exempel på när kunder sagt något gällande prisändring/prismodell som sedan påverkat ert prisarbete, eller priset?
- **Kundkommentar:** Det viktigaste vi kunder kan göra är att kommentera kalkylförutsättningarna
- **Kundkommentar:** Fastighetsägarna har gjort en beräkning och jämfört Vänersborgs "resultat" på eget kapital och jämfört den med andra liknande bolag där det verkar som att Vattenfall Vänersborg tjänar pengar och borde ta sitt ansvar. Detta ska skickas till Vattenfall.
- **Kundkommentar:** Fastighetsägarna förordar inte heller en reglering – utan mer transparens på marknaden.
- **Kundfråga:** Varför tar ni fastpris 5 års-avtal? Bra diskussion där kunder håller med om att 5-åring ändå är mest rättvist.
- **Kundfråga:** Om ni inte hade vargön alloys – hade ni fortsatt vilja ha värdebaserad modell?
- **Kundkommentar:** Om kunderna ska dela kostnader för olika kalkyler så ska vattenfall också dela med sig av sina kostnader och investeringskostnader för nya pannorna.
- **Kundkommentar:** Vi tittar på alternativ och tagit in konsulter
- **Kundkommentar:** räntan i er kalkyl är inte rimlig för oss Vänersborgs kommun, vi räknar med 2.5%.
- **Kundfråga:** hur stor del av värmeverkets kostnader är el och elnät?
- **Kundfråga:** Har ni några planer på hur ni kan säkra värmeförsörjningen om elen går ner – dvs med er pumpning och kontinuitet?
- Lina uppmuntrar alla till att komma med eventuella ytterligare kommentarer och inspel även efter mötet om man kommer på något. Maila Lina innan midsommar för bäst förutsättningar att kunna påverka prissättningen inför 2025.