

Kan man påverka sin utsikt?



Vi tror det

Vi tror på kraften hos den enskilda individen. Kraften att våga satsa på det man tror på. Vattenfall Inlandskraft vill bidra till goda utsikter för driftiga företagare och för Norrlands inland. Därför stödjer vi näringslivet i regionen, både affärsstrategiskt och ekonomiskt.





Så kan vi bidra till goda utsikter för Norrlands inland

Ett levande näringsliv är en förutsättning för framtiden i Norrlands inland. Och ett aktivt näringsliv behöver kompetenta medarbetare för framtida rekryteringsbehov. Det är här Vattenfall Inlandskraft kommer in. Vi vill vara ett stöd och en energibank för företagsamheten i Norrlands inland.

Vi hjälper företag och företagare att växa

Vattenfall Inlandskraft är ett dotterbolag till Vattenfall AB. Sedan 2004 har vi stöttat näringslivet i tjugo Norrlandskommuner. Vårt mål är att skapa ekonomisk tillväxt och varaktiga arbetstillfällen i Norrlands inland. Vattenfall och många andra företag och organisationer behöver dessutom kompetenta medarbetare i detta område, nu och i framtiden. Ett sätt att nå vårt mål är att ge driftiga personer i regionen en möjlighet att utveckla sina affärsidéer. Därför stödjer vi näringslivet i Norrlands inland, både affärsstrategiskt och ekonomiskt.

Samarbete över gränser

Alla vi som bor och verkar i Norrlands inland har ansvar för det som händer eller inte händer i regionen. Tillsammans kan vi samla krafter för att skapa

en framtid för Norrlands inland – som privatpersoner, som företagare eller som medarbetare. Vi tror på samarbete över gränser, både över kommungränser och över verksamhetsgränser. Därför hjälper vi gärna företag att hitta samarbetspartners – i eller utanför branschen, i eller utanför den egna kommunen.

Så här kan vi bidra

Oavsett i vilken utvecklingsfas ditt företag befinner sig, så är du välkommen att kontakta oss. Vi gör en analys och utvärdering av din affärsidé, dina behov och möjligheter.

• Affärsutveckling av enskilda företag

Det kan ibland vara svårt att ta sig tid att hitta rätt konsultation eller kompetensutveckling. Vi tycker att utveckling sker bäst i nära samarbete mellan

”Merparten av de företag vi arbetar med säger att vårt samarbete har varit mycket viktigt eller till och med avgörande för deras verksamhet, enligt en undersökning från 2011. Det är ett bevis på att vi tillför något, att våra insatser ger resultat.”



Sven-Erik Åkerlind,
VD, Vattenfall
Inlandskraft AB

kreativa entreprenörer, bra affärsidéer och kapital. Därför bjuder vi varje år in företag till föreläsningar och personlig coachning inom bland annat ledarskap, exportkunskap, ekonomi, marknadsföring och juridik.

- **Kapitalgarantier**

Som företagare kan det vara svårt att hitta finansiering. Vi lånar inte ut pengar, men däremot kan vi stärka företag genom att borgen för banklån. Vi samarbetar med alla banker.

- **Skapa och använda nätverk**

Söker du en expert att samarbeta med? Som företagare kan man känna sig ganska ensam och hinner kanske inte bygga upp de nätverk som är så viktiga. Vi har breda och stora nätverk inom många olika branscher, inte minst energibranschen. Här finns bland annat finansiärer, riskkapitalister, banker, professionella styrelseledamöter och andra experter.

- **Unga företagare**

Vi vill fånga entreprenörerna tidigt. Därför samarbetar vi med organisationen Ung Företagsamhet. Tillsammans försöker vi få ungdomar att intressera sig för entreprenörskap, bland annat genom att

coacha lärarna på utvalda gymnasieskolor i Norrlands inland. Eleverna får lära sig att starta, driva och avveckla ett verkligt företag. Statistik visar att de som redan i skolan har fått prova på att driva företag är mer benägna att starta egen verksamhet i framtiden.

- **Befolkningsutvecklingen** – den största utmaningen
Många drömmer om fria vidder, egen stuga och storslagen natur. Samtidigt behöver vi vända den negativa befolkningsstatistiken i regionen. Kan vi locka människor i arbetsför ålder hit betyder det mycket för regionen i form av ökade skatteintäkter, hufsförsäljning, fler barn i skolan etc. Vi arbetar med dessa frågor på olika sätt, bland annat genom ett samarbetsprojekt mellan Härjedalen och Strömsunds kommuner.

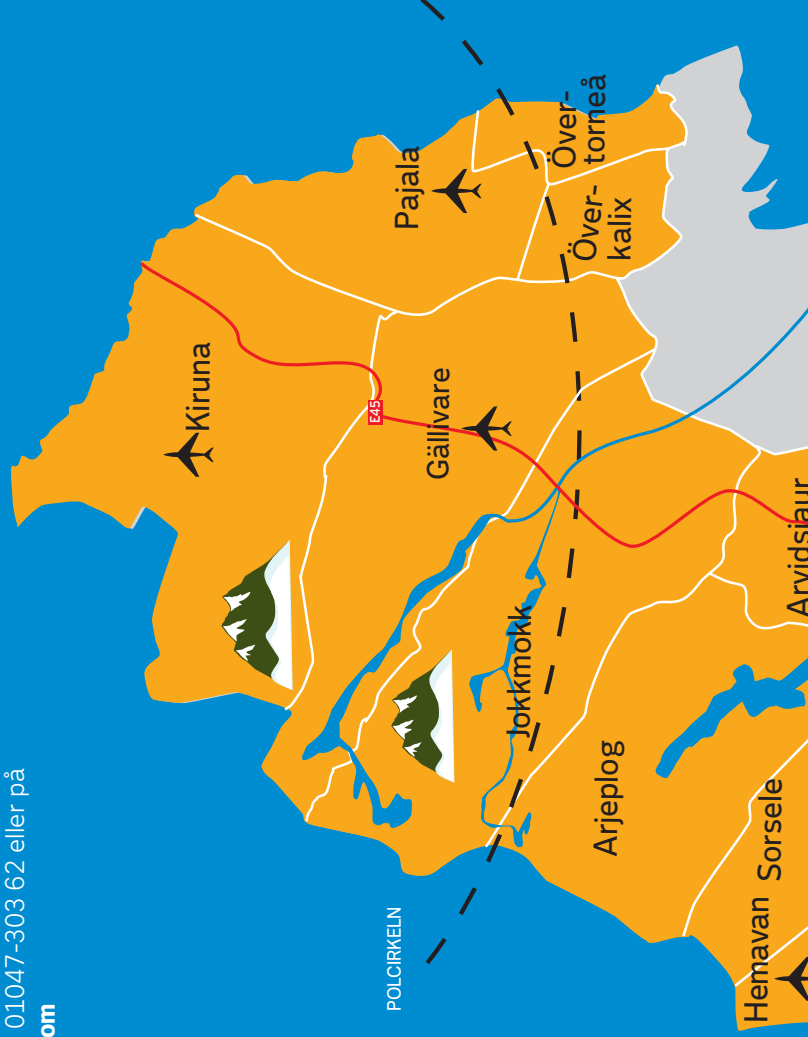
Vilka företag satsar vi på?

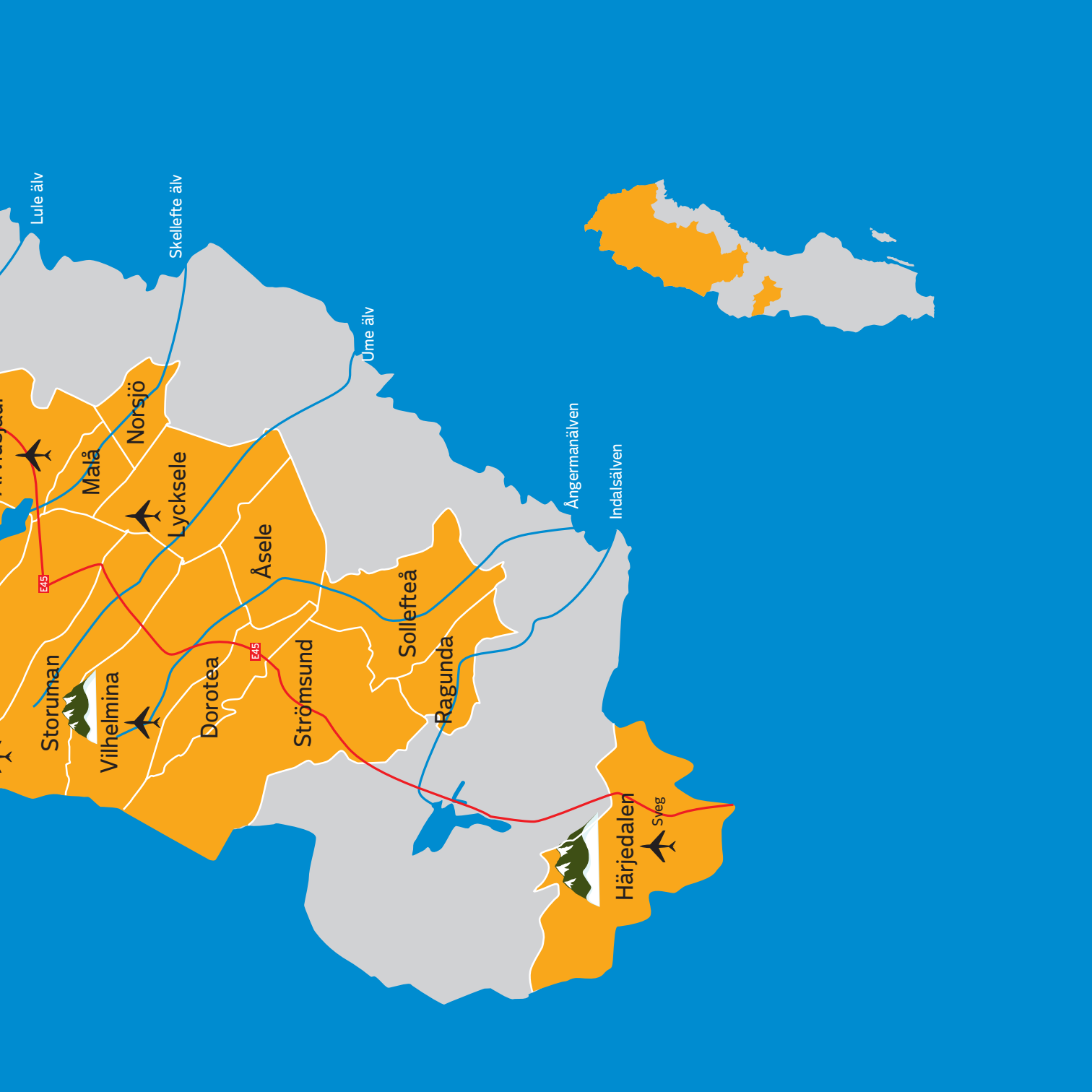
De företag som vi vill engagera oss i ska ha sin verksamhet i någon av kommunerna Arjeplog, Arvidsjaur, Dorotea, Gällivare, Härjedalen, Jokkmokk, Kiruna, Lycksele, Malå, Norsjö, Pajala, Ragunda, Sollefteå, Sorsele, Storuman, Strömsund, Vilhelmina, Åsele, Överkalix eller Övertorneå. Företagen ska ha ambitionen att växa samt att bli betydelsefulla för regionen.

Vi satsar på näringslivet i Norrlands inland

Vattenfall Inlandskraft är ett dotterbolag till Vattenfall AB. Vi stödjer näringslivet i tjugo kommuner i Norrlands inland. Vårt mål är att skapa ekonomisk tillväxt och varaktiga arbetstillfällen i regionen. Läs mer på www.vattenfall.se/inlandskraft

Har du några idéer för framtiden i Norrlands inland eller vill du veta mer om hur vi engagerar oss i olika företag? Kontakta oss på 01047-303 62 eller på inlandskraft@vattenfall.com





Lule älv

Skellefte älv

Ume älv

Ångermanälven

Indalsälven

Storuman

Vilhelmina

Dorotea

Strömsund

Åsele

Sollefteå

Ragunda

Norsjö

Malå

Lycksele

Härjedalen

Svägg

E45

E45

"Jag fick hjälp av Vattenfall Inlandskraft att hitta kunder."

När Gunnebo Industrier år 2009 ville lägga ner sin produktionsenhet i Junsele, såg produktionschefen Mats Lif affärsmöjligheter med att ta över. Mats Lif har under årens lopp närt lusten att en dag driva eget. Nu kom tillfället. Verksamheten kunde han dessutom väl efter många år på golvet och senare som arbetsledare och produktionschef.

– Jag tyckte det var synd att fabriken skulle behöva läggas ner och kände starkt att chansen fanns att göra något riktigt bra, säger Mats Lif.

Efter diskussioner och förhandlingar i slutet av 2009 och början av 2010 slöt Gunnebo och Mats Lif ett avtal. Mats Lif köpte maskiner, byggnad och lager samt tog över tre personer från personalen. Köpet finansierades med banklån och stöd från Almi.

Det är snabba leveranser av rundsling, bandstroppar och surrning i udda dimensioner och mindre serier som Mats Lif's bolag, Techlift Junsele AB, har specialiserat sig på. Alla produkter görs i polyester i toppmodernt väveri och sys i egen konfektionsavdelning.

– Starten har gått över förväntan och det rullar på jättebra. Utmaningen för mig är dock att hitta nya kunder, eftersom verksamheten tidigare aldrig hade direktkontakt med marknaden. Jag har fått ovärderlig hjälp med marknadsföringen av Vattenfall Inlandskraft och träffar regelbundet en konsult som hjälper mig att både hitta rätta kanalerna till marknaden och att marknadsföra produkterna, avslutar Mats Lif.



Fakta om Techlift Junsele AB

Verksamhet: Tillverkning av lyft- och lastsäkringsutrustning i polyester. Har eget väveri och konfektionsavdelning.

Anläggningar: 1 st i Junsele, Sollefteå kommun

Antal anställda: 4 st.

Omsättning: Brutet räkenskapsår sista april.

Budgeterad omsättning: 5 miljoner kronor.

Tjänster från Vattenfall Inlandskraft:

- Bollplank i regelbundna möten
- Hjälpt att jobba upp kanaler till marknader och kunder
- Hjälpt att marknadsföra produkter

Mats Lif
Techlift Junsele AB

"Vattenfall Inlandskraft har varit till ovärderlig hjälp med affärsrådgivning."

Det var en ren slump att Christer Majbäck blev företagare. Tillfället kom 1996 när ett gammalt vallaföretag blev till salu. Han bestämde sig för att köpa företaget eftersom han redan från tiden som aktiv idrottsman varit fascinerad av skidvallor. Sedan övertagandet har Christer Majbäck målmedvetet arbetat med att utveckla nya vallaprodukter. Idag är vallor från SkiGo etablerade i toppskiktet.

De första åren var tuffa med många besök i butiker för att sälja in ett helt nytt och oetablerat vallamärke. Varje år ökade dock omsättningen. För några år sedan började företaget genomgå en explosionsartad snabb utveckling med kraftig tillväxt. Försäljningen i butikerna ökade. Den snabba tillväxten ställde dock krav på mer likvida medel.

– För att kunna ta höjd för prognoserna om ökad tillverkning och försäljning, krävs extra likvida medel och höjda checkräkningskrediter. Sedan flera år hjälper Vattenfall Inlandskraft mig med borgen för banklån och säkerhet för höjda checkräkningskrediter. Vattenfall Inlandskraft betyder verkligen mycket för företaget i Norrlands inland, säger Christer.

Bakom sig har Christer även en lyckad produktutveckling och lansering av rullskidor. Bland annat har landslagsåkare teståkt och intygat att rullskidorna hör till marknadens bästa.

– Vattenfall Inlandskraft har varit till ovärderlig hjälp med affärsrådgivning. De har även tagit kostnader för produktutvecklingen och lanseringen av rullskidorna, avslutar Christer Majbäck.

SKI*GO

SKI V

Fakta om C. Majbäck AB

Verksamhet: Utveckling, tillverkning och försäljning av skidvagnar och skidutrustning som rullskidor, stavar, handskar, västar och kläder. Alla produkter säljs under varumärket Ski*Go.

Antal anställda: 10 st.

Tjänster från Vattenfall Inlandskraft:

- Bankgarantier, säkerhet för lån och utökade checkräkningskrediter.
- Rådgivning och finansiellt stöd för produktutveckling och lansering av rullskidor.

Christer Majbäck
C. Majbäck AB

”Med borgen kunde vi bygga ny restaurang, reception och butik.”

Årrenjarka är en udde som sträcker sig ut i fjällsjön Saggat. Här bjuds besökare på sagolika vyer över stilla klara vatten. Ute på udden finns också den moderna turistanläggningen Årrenjarka Fjällby.

Årrenjarka Fjällby drivs av Gun Mannberg och hennes make Lars Lindqvist. Gun är femte generationen Mannberg som verkar i Årrenjarka. I början av 1800-talet kom hennes förfäder hit för att driva fjälljordbruk, fiska och jaga. 1969 beslöt sig Guns mamma, pappa och farbror med fru att satsa på turismen och 1989 tog Gun och Lars över anläggningen.

– Vi började med att bygga servicehus med toaletter och har under årens lopp byggt ut alla hus med allt högre standard. Turistströmmarna ökar hela tiden. Under vår tid har vi tiodubblat omsättningen, säger Gun.

De ökande turistströmmarna och kraven på hög standard gjorde att Gun och Lars för några år sedan kände att huvudbyggnaden och restaurangen var för liten och enkel. De ville bygga en helt ny huvudbyggnad och från restaurangen bjuda på vyer mot både sjön och fjällen.

– Vi kunde förverkliga våra visioner tack vare banklån och ett gott samarbete med en arkitekt. Vattenfall Inlandskraft och Sparbanken Nord's stiftelse borgade för en tredjedel av banklånet, säger Gun.

Den nya större huvudbyggnaden är vackert belägen bara tio meter från fjällsjöns vatten. I byggnaden finns restaurang, bar, lounge, reception och butik.

– Det är roligt att vi klarar oss på detta och kan bo kvar här uppe. Båda döttrarna jobbar också i verksamheten lite till och från, så det finns gott hopp om framtiden, avslutar Gun skrattande.



Fakta om Årrenjarka Fjällby AB

Verksamhet: Turism i fjällmiljö med mat och logi. Konferensanläggning för grupper upp till 50 personer. Ordnar utflykter och skoterfärder.

Anläggningar: Huvudbyggnad med restaurang, bar, lounge, reception och butik. Servicehus med dusch och toaletter. 24 stugor med totalt 124 bäddar.

Antal anställda: 5 helårsarbetare samt vissa säsongsarbetare.

Omsättning: 5,7 miljoner kronor.

Tjänster från Vattenfall Inlandskraft:

- Bankgaranti

Gun Mannberg
Årrenjarka Fjällby AB



Tio myter om Norrland

1. De flesta är arbetslösa och lever på bidrag.
2. Företagen drivs till stor del av bidrag.
3. Jakt och fiske är en betydande del av varje familjs försörjning.
4. Alla har "gällivarehäng" och handlar kläder på postorder.
5. Norrlänningar är tysta och inåtvända.
6. Företag vill inte investera här. Det är kallt, mörkt, myggigt och folktomt.
7. Flyga till Vilhelmina, går det verkligen?
8. Norrlänningar är trygga och rejäla, men är de inte lite obildade ändå?
9. Alla är skogshuggare, gruvarbetare och okulturella.
10. Det finns massor av natur, men ingen utbyggd infrastruktur.



Tio sanningar om Norrland

1. Norrlands tillväxtföretag har fördubblat antalet anställda på fem år.
2. Leveranserna från skog, malm och vattenkraft är mycket större än bidragen.
3. Turism är den näring som spås ha störst utvecklingspotential.
4. Att handla kläder på postorder är ett storstadsfenomen.
5. I Norrland talas minst fyra språk: svenska, meänkieli, finska och samiska.
6. Norrlands inland ligger mitt i en av Europas investeringstätaste regioner.
7. I regionen finns inte mindre än 13 flygplatser, varav 8 i Norrlands inland.
8. Norrland har Sveriges bästa skolor.
9. I Norrland finns 16 kulturinstitutioner som ger runt 4 000 föreställningar per år.
10. Infrastrukturen – skolor, rekreativsmöjligheter, handel, kommunikationer etc – är väl utbyggd.

Kontakta oss

Företagsutvecklare

Bengt Eriksson 070-541 50 70

Lars-Gustav Eriksson 070-367 98 52

Bo Nordström 070-517 50 33

Företagsutvecklare/Kommunikatör

Jeanette Lundqvist 070-547 79 71

VD

Sven-Erik Åkerlind 070-666 70 33

E-post: inlandskraft@vattenfall.com

www.vattenfall.se/inlandskraft

VATTENFALL

